

AUS KUNDENBEDARF WERDEN DIGITALE WERKZEUGE, DIE IM ALLTAG FUNKTIONIEREN.



Ich verbinde Kundengespräche, Prozessverständnis und technische Umsetzung - von der ersten Idee bis zur stabilen Einführung. Security denke ich dabei von Anfang an mit.

DER AUSGANGSPUNKT IST NICHT DIE TECHNIK

Erst verstehen, wo Menschen Zeit verlieren, wo Abläufe stocken und was eine Lösung wirklich leisten muss.

Dann entsteht die passende Technologie - nicht andersherum.

SO ENTSTEHT MEHRWERT



01 ZUHÖREN & KLÄREN

Nutzer, Prozesse, Engpässe und das gewünschte Ergebnis verstehen.

02 VEREINFACHEN & BAUEN

Den kleinsten wirksamen Lösungsweg entwickeln und sauber integrieren.

03 EINFÜHREN & VERBESSERN

Testen, übergeben, Akzeptanz sichern und aus dem Betrieb weiterlernen.

WAS DAS UNTERNEHMEN DAVON HAT

ZEIT ZURÜCKGEWINNEN

Weniger manuelle Schritte, Rückfragen und wiederkehrende Workarounds.

ABLÄUFE KLARER MACHEN

Informationen und Entscheidungen dort bündeln, wo sie gebraucht werden.

LÖSUNGEN, DIE GENUTZT WERDEN

Technik an Menschen, Betrieb und Security-Anforderungen ausrichten - nicht nur an Features.

ERFAHRUNG, DIE DIESEN ANSATZ TRÄGT

>40 MIO. EUR

KUNDENLÖSUNGEN

An gewonnenen Enterprise-Lösungen als Lead Deal Architect beteiligt.

+15 % PROFIT

+600 TSD. EUR ABRECHNUNG

Kunden- und Service-Steuerung mit messbarer Geschäftswirkung.

18 DIGITALPROJEKTE

ÖFFENTLICH UMGESETZT

Tools, Apps und Systeme als sichtbarer Nachweis eigener Umsetzung.

WELCHER PROZESS KOSTET IHR TEAM HEUTE ZU VIEL ZEIT?

Ich höre zu, strukturiere den Bedarf und mache daraus eine umsetzbare digitale Lösung.

